

Автоматизация работы
отдела продаж

г.Новосибирск



Modernsale.ru

8 800 100 52 08

Заказать звонок

Систематизируйте работу отдела продаж, повысьте эффективность сотрудников!

Внедрение CRM систем и телефонии от 9 499 рублей за 3 дня!

БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ

О компании



Modernsale.ru

Компания Modernsale.ru занимается созданием отделов продаж "под ключ" в компаниях среднего и малого бизнеса. Специалисты Modernsale.ru имеют более чем 10 летний опыт успешных продаж и внедрения CRM-систем в сегменте B2B в сфере IT и телекоммуникаций, В ходе проектной деятельности компания реализует комплексное внедрение системы продаж от скриптов до сквозной аналитики. Девиз компании:

"Любой бизнес - набор управляемых ключевых показателей. Хочешь управлять - измерь, хочешь измерить - автоматизируй".

Партнеры:

amoCRM.



Ростелеком

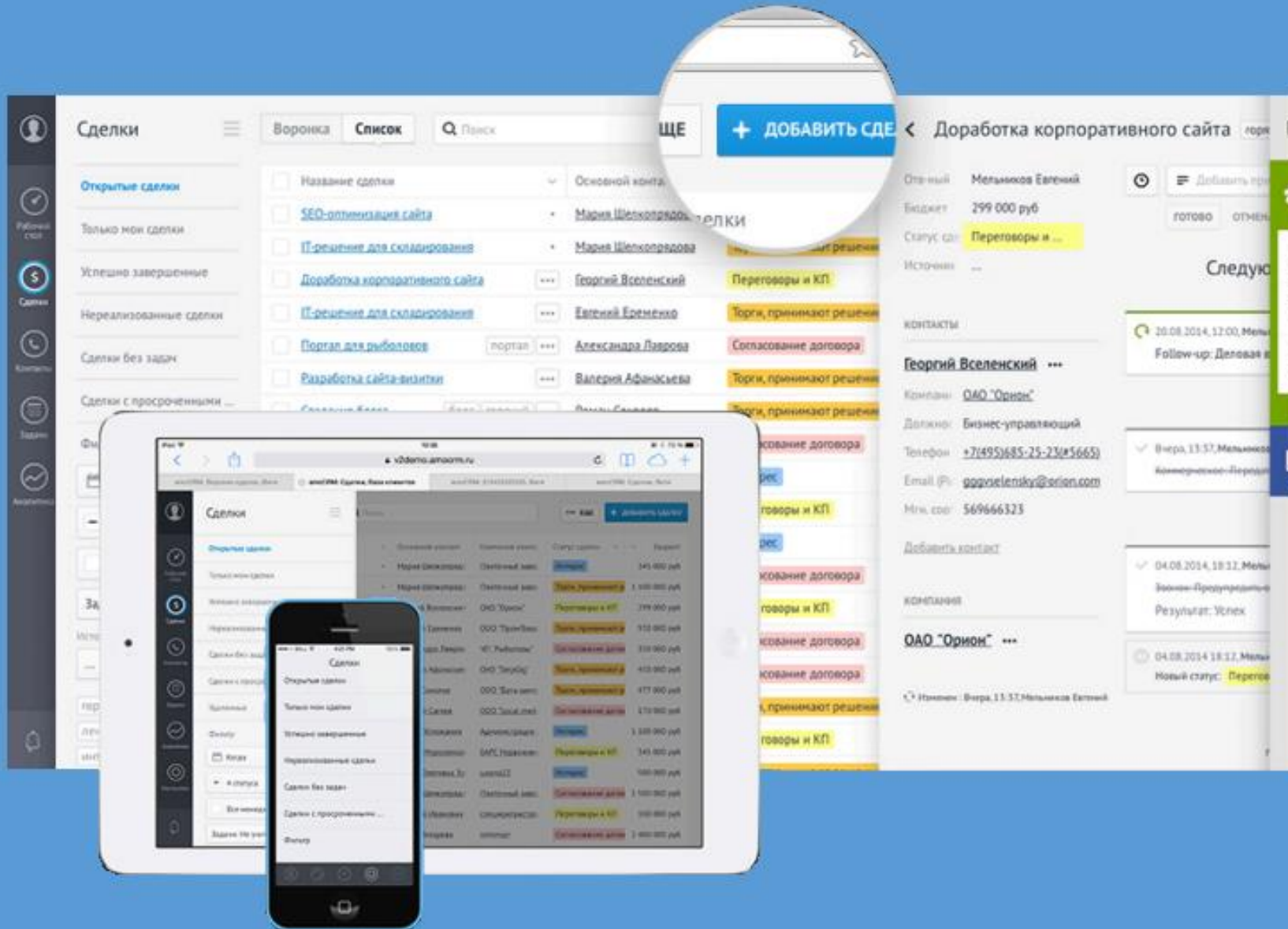
Порядок в Вашем отделе продаж



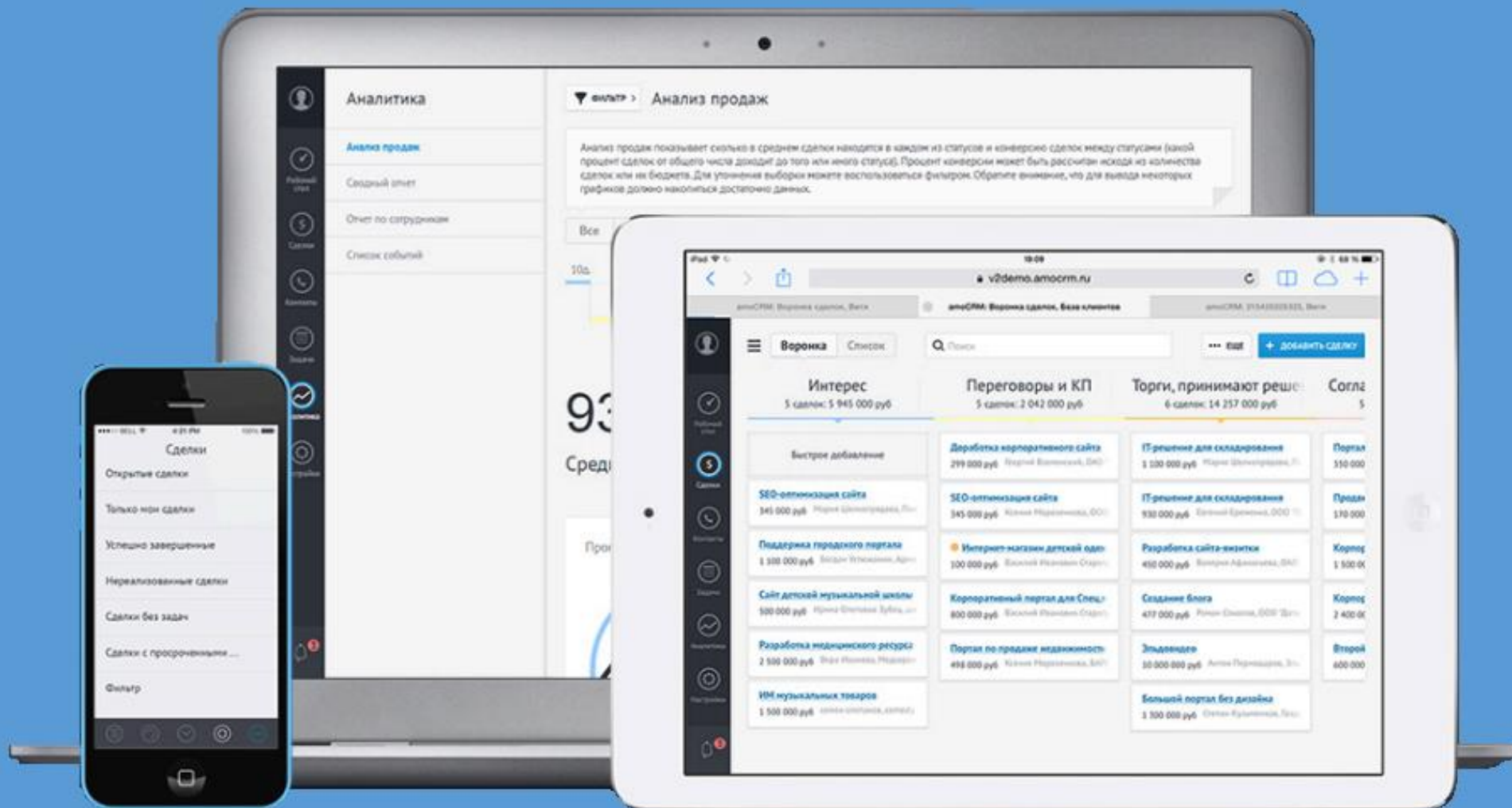
CRM

Каждый этап работы под контролем системы
Вы только контролируете отчеты

Все клиенты под контролем



Удобно на всех устройствах



Мы делаем

- 1** | Внедрение CRM для систематизации работы отдела продаж
Повышение эффективности сотрудников
- 2** | Подключение и настройка телефонии с записью разговоров
Распределение звонков от клиентов по закреплённым менеджерам
- 3** | Автоматические отчеты по продажам для руководителей
Интеграция заявок с сайта, почты и телефоны в единую систему



Наши услуги и тарифы

CRM

система учета клиентов и сделок

Адаптация системы под бизнес
Настройка и внедрение
Настройка телефонии
Обучение сотрудников

от 799

Ежемесячно
Рублей

9 499

Единоразово
рублей

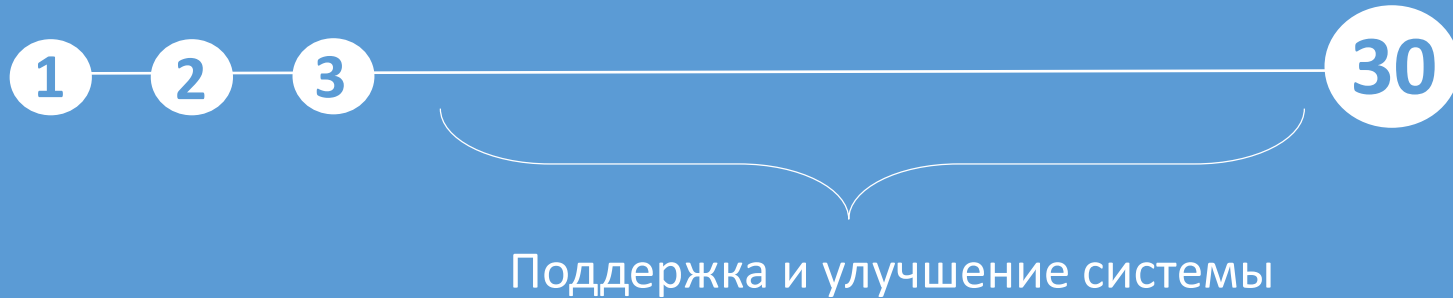
Ежемесячный тариф зависит

от количества сотрудников

Каждый сотрудник 799 рублей ежемесячно



С нами легко работать



1 день
Аудит продаж в компании.

2 день
Настройка системы и процессов.

3 день
Внедрение и обучение сотрудников.



Пример внедрения:

Сотрудники:

- 2 руководителя
- 3 менеджера
- 1 ассистент

Каналы продаж

- Холодные звонки
- Сайт
- Почта
- Телефон

Внедрено:

- + amoCRM
- + ip телефония
- + Запись разговоров
- + Интеграция с почтой
- + Интеграция с сайтом
- + Автоматизированы все процессы продажи

Результат:

1. Все клиенты в единой базе;
2. Исключены потери звонков и заказов на 100%;
3. Все звонки клиентов и менеджеров записаны и сохранены.
4. Каждый заказ под контролем



Результаты: + 54% Успешных заявок

+ 31% Повторных продаж

Затраты: 6 717 Ежемесячно рублей

+ 20 000 Единоразово рублей

Отзывы об атоCRM

“У нас теперь нет забытых клиентов, атоCRM всегда напоминает о звонках и предстоящих задачах.



Егоров Волков
Генеральный директор, Greensight
greensight.ru



Отзывы об атоCRM

“За месяц работы в атоCRM произошло 40% увеличилась конверсия, 25% рост среднего чека, что в сумме увеличило продажи на 120% в месяц



Ольга Попова
Руководитель танцевальной студии Fire Balet
fireballet.ru



Modernsale.ru

ДЛЯ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ:

8 800 100 52 08

info@**modernsale.ru**



Modernsale.ru